MEMENTO NEWS



ww.studiomanetti.com







CONCORDATO PREVENTIVO BIENNALE:

UN'OPPORTUNITÀ PER LE IMPRESE O UNA TRAPPOLA?

Firenze: Via Jacopo Carrucci 152, Empoli (FI) Milano: Via Della Repubblica 19 Milano (MI)

Centralino 0571 96.2873





CONCORDATO PREVENTIVO BIENNALE:

UN'OPPORTUNITÀ PER LE IMPRESE O UNA TRAPPOLA?

Concordato Preventivo Biennale (CPB) è uno strumento introdotto dal legislatore italiano per offrire una maggiore certezza fiscale ai contribuenti, in particolare alle piccole e medie imprese. Esso consiste in un accordo tra il contribuente e l'Agenzia delle Entrate che definisce per due anni l'importo delle imposte da versare, indipendentemente dall'effettivo reddito prodotto.

Vantaggi del Concordato Preventivo Biennale:

- **Certezza fiscale:** Uno dei principali vantaggi è la possibilità di conoscere con anticipo l'importo delle imposte da versare per i prossimi due anni, evitando così sgradite sorprese.
- **Semplificazione degli adempimenti fiscali:** La procedura di adesione al CPB può semplificare gli adempimenti fiscali, in quanto viene definito un importo fisso da versare.
- **Riduzione dei controlli fiscali:** Chi aderisce al CPB è generalmente soggetto a minori controlli fiscali, a condizione di rispettare gli accordi presi.
- Possibilità di rateizzazione: In alcuni casi, è possibile rateizzare il pagamento delle imposte concordate.

Svantaggi del Concordato Preventivo Biennale:

- **Rigidità:** L'importo delle imposte concordate è fisso per due anni, anche se il reddito dovesse diminuire significativamente.
- **Rischio di pagare più tasse:** Se il reddito dovesse aumentare in modo significativo, il contribuente potrebbe finire per pagare più tasse rispetto a quanto avrebbe pagato senza aderire al CPB.
- Complicato calcolo dell'importo da concordare: La stima dell'importo delle imposte da concordare può essere complessa e richiede una buona conoscenza della propria situazione fiscale.
- Limitazioni: Non tutti i contribuenti possono aderire al CPB, in quanto sono previsti specifici requisiti.

A chi conviene il Concordato Preventivo Biennale?

Il CPB può essere una soluzione vantaggiosa per:





- **Piccole e medie imprese:** che desiderano una maggiore certezza fiscale e semplificare la gestione degli adempimenti.
- Contribuenti con reddito stabile e prevedibile: per i quali è più facile stimare l'importo delle imposte da concordare.
- Contribuenti che vogliono evitare sorprese fiscali: ad esempio, in caso di variazioni legislative o di controlli fiscali.

Quando non conviene il Concordato Preventivo Biennale?

Il CPB potrebbe non essere la scelta migliore per:

- Contribuenti con reddito molto variabile: in quanto il rischio di pagare più tasse è più elevato.
- Contribuenti che prevedono un forte aumento del reddito nei prossimi anni: in quanto potrebbero perdere l'opportunità di beneficiare di aliquote più basse.
- Contribuenti con situazioni fiscali complesse: che richiedono una consulenza personalizzata.

In conclusione, il Concordato Preventivo Biennale è uno strumento che può offrire vantaggi significativi, ma è importante valutarne attentamente i pro e i contro prima di decidere se aderirvi. Si consiglia di rivolgersi a un professionista per una consulenza personalizzata e valutare se il CPB sia la soluzione più adatta alla propria situazione.

Esempio 1: L'impresa che aderisce al CPB

Azienda: Una piccola impresa artigianale che produce prodotti alimentari. **Situazione:** L'azienda ha un reddito relativamente stabile da diversi anni e desidera una maggiore certezza fiscale per poter pianificare gli investimenti futuri.

- **Motivazione:** L'azienda decide di aderire al CPB per avere una visione chiara delle imposte da versare nei prossimi due anni, evitando così sorprese e potenziali difficoltà di liquidità.
- Vantaggi:
 - Certezza fiscale: L'azienda sa esattamente quanto dovrà versare di imposte, semplificando la gestione della propria contabilità.





- Pianificazione: Può pianificare gli investimenti futuri con maggiore serenità, sapendo già quale sarà il proprio carico fiscale.
- Riduzione dei controlli fiscali: Essendo in regola con gli accordi presi, l'azienda è meno soggetta a controlli fiscali.

• Svantaggi:

- Rigidità: Se il reddito dovesse diminuire significativamente, l'azienda sarà comunque tenuta a versare l'importo concordato.
- Mancanza di flessibilità: In caso di cambiamenti improvvisi nella situazione economica,
 l'azienda potrebbe trovarsi in difficoltà a rispettare gli accordi presi.

Esempio 2: L'impresa che non aderisce al CPB

Azienda: Una startup innovativa nel settore tecnologico.**Situazione:** L'azienda è in fase di forte crescita e prevede un aumento significativo dei ricavi nei prossimi anni.

Motivazione: L'azienda decide di non aderire al CPB perché ritiene che il proprio reddito sia
destinato ad aumentare in modo significativo e che, quindi, sarebbe svantaggioso fissare un importo
fisso per le imposte.

• Vantaggi:

- Flessibilità: L'azienda può beneficiare delle aliquote più basse previste per i redditi più elevati.
- Adattabilità: Può adeguare il proprio carico fiscale in base all'effettivo reddito prodotto.

Svantaggi:

- Minor certezza: L'azienda non ha la certezza di quanto dovrà versare di imposte nei prossimi anni.
- Maggiore complessità: La gestione degli adempimenti fiscali può essere più complessa,
 soprattutto in caso di variazioni significative del reddito.
- Maggiore rischio di controlli: L'azienda potrebbe essere soggetta a controlli fiscali più frequenti.





Riepilogo

Caratteristica	Impresa che aderisce al CPB	Impresa che non aderisce al CPB
Reddito	Relativamente stabile	Molto variabile
Obiettivo	Certezza fiscale e semplificazione	Flessibilità e adattamento
Vantaggi	Certezza, pianificazione, meno controlli	Beneficia di aliquote basse, adattabilità
Svantaggi	Rigidità, meno flessibilità	Minor certezza, più complessità

Conclusioni

La scelta di aderire o meno al CPB dipende da una serie di fattori specifici legati alla situazione di ciascuna impresa. È fondamentale valutare attentamente i pro e i contro di questa opzione, tenendo conto delle proprie esigenze e prospettive future.

Un consiglio: Rivolgiti sempre a un professionista per una consulenza personalizzata e per valutare quale sia la soluzione più adatta alla tua impresa.

Vuoi approfondire un altro aspetto del Concordato Preventivo Biennale? Forse un esempio di come calcolare l'importo da concordare o le conseguenze di una mancata osservanza degli accordi?







Esempio PRATICO

Situazione:

- Azienda: Una piccola impresa artigianale che produce mobili su misura.
- Reddito medio degli ultimi 3 anni: €100.000
- Aliquota IRPEF applicabile: 24%
- Altre imposte (IRAP, regionale, comunale): €10.000 all'anno

Calcolo dell'importo concordato (semplificato):

- 1. **Determinazione del reddito medio:** Si prende in considerazione il reddito medio degli ultimi 3 anni, quindi €100.000.
- 2. Calcolo dell'imposta lorda IRPEF: $\in 100.000 * 24\% = \in 24.000$
- 3. **Aggiunta delle altre imposte:** €24.000 + €10.000 = €34.000
- 4. **Imposta concordata:** Si potrebbe concordare con l'Agenzia delle Entrate un importo leggermente inferiore, ad esempio €32.000, per incentivare l'adesione al CPB.

Cosa significa questo?

L'azienda, in base a questo esempio semplificato, concorderebbe di versare €32.000 di imposte all'anno per i prossimi due anni, indipendentemente dal reddito effettivamente prodotto.

Avvertenze e considerazioni:

- Questo è un esempio semplificato: Il calcolo effettivo dell'importo concordato è più complesso e tiene conto di numerosi altri fattori, come le deduzioni, le detrazioni, le eventuali perdite pregresse e le specifiche condizioni dell'azienda.
- Negoziazione: L'importo concordato è frutto di una negoziazione tra l'azienda e l'Agenzia delle Entrate.
- Altre imposte: Oltre all'IRPEF e alle altre imposte dirette, potrebbero esserci altri tributi da considerare, come l'IVA.
- Variazioni: Se il reddito dell'azienda dovesse variare significativamente rispetto alle previsioni iniziali, potrebbero essere necessarie delle rettifiche all'importo concordato.





Perché questo esempio è semplificato?

- Fattori non considerati: Non abbiamo considerato deduzioni, detrazioni, perdite pregresse, regimi fiscali speciali e altre variabili che potrebbero influenzare il calcolo finale.
- Negoziazione: Il processo di negoziazione con l'Agenzia delle Entrate è complesso e può portare a risultati diversi a seconda delle specifiche circostanze.
- Scopo dell'esempio: L'obiettivo è fornire un'idea generale di come funziona il calcolo dell'importo concordato, non un calcolo preciso e definitivo.

Per un calcolo preciso e personalizzato, è fondamentale rivolgersi a un professionista che possa analizzare la situazione specifica dell'azienda e fornire una consulenza adeguata.

Sperando di avervi fatto cosa gradita, i nostri studi restano a vostra completa disposizione.

Dott. Massimo Manetti Tributarista





I NOSTRI STUDI PROFESSIONALI:

STUDIO MANETTI CONSULTING SRL CONSULENZE AZIENDALI E STRATEGIA D'IMPRESA

Firenze - Milano

STUDIO TRIBUTARIO MANETTI
ASSISTENZA FISCALE E TRIBUTARIA
Tributarista qualificato e certificato alla legge 4/2013

Firenze - Milano

www.studiomanetti.com www.manetticonsultig.it Il Blog:www.massimomanettitributarista.it